

Frisia – Tjitte van der Werf

Introductie voor de Friese Exportclub



Hallo, mijn naam is Tjitte van der Werf, ik woon en werk in Brazilië. Ik assisteer Nederlandse bedrijven om succesvol zaken te doen met Brazilië. Dat vergt enige toelichting:

- Brazilië, omdat ik met Arlete ben getrouwd. Braziliaansen gedijen beter in het warme, zonnige Brazilië dan in Nederland. Ik ontmoette haar tijdens een stage, in Brazilië. Dan denk je dat dat samen verder - niet kan, maar we hebben het toch maar geprobeerd.
- De Nederlandse overheid heeft me overigens wel wat geholpen bij deze stap. Ik werkte al voor het agentschap Senter (inmiddels opgegaan in RVO), met landen in Midden-Europa (Slowakije, Kroatië) en opkomende markten (Zuid-Afrika). En toen eind jaren 90 een Netherlands Business Support Office (NBSO) werd opgericht in Porto Alegre kwam dat prima uit. We wilden die kant wel op, ik sprak de taal en kende de 'business'.
- Na ruim vijf jaar als 'chief representative' voor het NBSO te hebben gewerkt, voor commerciële contacten in het zuiden van Brazilië, ben ik in mei 2005 voor me als zelfstandig consultant voor Nederlandse bedrijven.
- Consultant is misschien een groot woord, daarom spreek ik liever van assistentie of ondersteuning. Ik ben wegwijzer, uitvoerder en partner voor mijn klanten in Brazilië. Variërend van contacten verzamelen, beurzen bezoeken, vertalen, mailen, bezoeken organiseren etc. Maar ook adviseren, coachen, klankbord. Samen je doel bereiken.
- Ik houd me vooral bezig met de sectoren landbouw/agribusiness, milieu, hernieuwbare energie en industrie. Vooral bedrijven op pad helpen om een positie te verwerven. Kijken of er markt is, potentiële klanten identificeren, partner search (distributeurs). In sommige gevallen blijf ik ook zelf bij een relatie betrokken.
- Gedurende de meer dan 20 jaar in Brazilië, heb ik handelsmissies georganiseerd, marktstudies uitgevoerd, partnerschappen opgebouwd, investeringstrajecten begeleid, M&A, enz. Veel zeer interessante opdrachten in de meest uiteenlopende sectoren.
- Brazilië is geen gemakkelijk land om zaken te doen. Om te beginnen met de taal (Portugees), het bedrijfsklimaat (corruptie, belastingen, invoerrechten etc), dus tamelijk uitdagend. Aan de andere kant, het is wel een land met 210 miljoen inwoners, dus een interessante markt. En de mensen zijn erg vriendelijk, het is fijn om hier te zijn.
- Brazilianen zijn creatief en slim, dus bedrijven die zaken willen doen in Brazilië moeten heel wel iets (extra's) te bieden hebben. Dit is ook wat mensen verwachten wanneer je een bedrijf uit het buitenland introduceert. Frisia kan u helpen bij het valideren van uw business case, u presenteren aan de juiste partners en helpen bij de implementatie.

- Ik heb mijn bedrijf Frisia genoemd, dat is Latijn voor Friesland, mijn 'heitelân'. Ze kunnen het hier goed uitspreken (een stuk makkelijker dan mijn voornaam) en zegt meteen iets; het is niet zomaar een naam.
- Maar ik werk niet alleen voor Friese bedrijven, ook bedrijven uit andere delen van Nederland zijn welkom. Ik ken Nederland goed, heb 5 jaar gestudeerd in Eindhoven (TU Bedrijfskunde) en daarna 10 jaar gewoond en gewerkt in de regio Rotterdam/Den Haag.
- Ik werk ook niet alleen voor Brazilië, trouwens. Omdat ik ook Spaans spreek kan ik net zo makkelijk de dienstverlening doortrekken naar andere landen van Latijns-Amerika, van Mexico tot Argentinië. Via mijn werk heb ik ook al aardig wat van deze omgeving gezien. Naast heel Brazilië ken ik nu bijv. ook Asunción, Buenos Aires, Lima, Montevideo en Santiago de Chile.

Voor meer informatie zie www.frisia.com.br. Ik sta graag open voor bedrijven van de Friese Export Club om samen te kijken wat er mogelijk is voor uw produkt of dienst in Brazilië e.o.

Tjitte van der Werf
info@frisia.com.br
www.frisia.com.br

