

# Peter Wolters St. KvK Nederland - Turkije en Turkish Dutch Trade Consulting



STICHTING KAMER VAN KOOPHANDEL  
NEDERLAND - TURKIJE



## WELCOME, HOŞGELDİNİZ!

Turkije is een snelgroeïende economie, er wordt gebouwd, gemoderniseerd en gespenderd. Het land biedt een veelvoud aan mogelijkheden voor Nederlandse ondernemingen.

Hoe helpt de Stichting Kamer van Koophandel Nederland – Turkije je met het realiseren van succesvolle business in Turkije, Peter Wolters aan het woord:

*“Turkije is net een ‘snoepwinkel’, een verleidelijk paradijs waar het bruist van de kansen. Het is mooi te observeren hoe dit uitgestrekte land Nederlandse ondernemers iedere keer weer een stoot energie geeft.*

*Maar: waar start je als ondernemer? Hoe moet je omgaan met een onbekende bureaucratie en zakelijke cultuur? Wie neemt de Nederlandse ondernemer fysiek mee het lokale veld in? Lees verder hoe de stichting KvK Nederland – Turkije en aangesloten dienstverleners ter plaatse kunnen helpen.*

*Neem Douwe uit Friesland. Hoewel zijn zaken goed lopen merkt hij toch dat zijn klanten veeleisender zijn geworden. Deze zoeken continue ‘iets nieuws’ voor consumenten die meer vrije tijd hebben. Men zoekt een vakantie veiliger en dichterbij huis in deze onzekere tijden met post-Corona en andere crisis.*

*Douwe wordt door de stichting KvK te Rotterdam doorverwezen naar een van de aangesloten dienstverleners/experts ter plaatse. Zijn aanvraag: “voer een marktonderzoek uit naar geschikte melamine producenten in Turkije”. Melamine is een extreem duurzaam en scheurvast plastic verkrijgbaar in een breed scala aan vormen, kleuren en patronen. Daarnaast is Douwe op zoek naar 15 soorten textielproducten. Allemaal ideaal voor huis, tuin, keuken en camping gebruik.*

*In een eerste fase maakt de Nederlandstalige dienstverlener in Turkije een shortlist van mogelijke Turkse producenten. In het Turks wordt er veel gebeld met allerlei managers in Turkse ondernemingen. Vervolgens wordt nagegaan of de producten voldoen aan de EU kwaliteitseisen.*

*In een tweede fase ontvangt Douwe alle relevante gegevens. Hoewel hij vertrouwen heeft in de hoge productkwaliteit en de benodigde certificaten, dienen deze geproduceerd en geleverd te worden onder welomschreven condities. Zijn er misschien nog meer nuttige Turkse partners of toeleveranciers, vraagt Douwe zich af...*

*Als exclusieve service worden er meer producent kandidaten geïdentificeerd en kruislings aan elkaar gekoppeld. Verder worden er product technische, Turkse experts uit het grote netwerk van de dienstverlener bij betrokken. Deze kruipt hiervoor wederom in de pen, telefoon en bezoekt ze.*

*In een derde fase wordt Douwe persoonlijk in contact gebracht met de Turkse producenten en toeleveranciers. De dienstverlener organiseert de reis van Schiphol, via Istanboel naar andere Turkse steden. B2B ontmoetingen worden door de dienstverlener en een extra gids ondersteund.*

*Een succesvolle B2B ontmoeting of handelsmissie eindigt niet op een luchthaven; het eindigt in de schappen van een Nederlandse winkel, zou je zeggen, nietwaar?*

*Maar: het is vaak (alleen) deze laatste fase die aangeboden wordt door branche- of netwerkorganisaties. Jammer: de hoge heren vertrekken met of zonder minister weer terug naar Nederland terwijl het eigenlijke veldwerk nog moet worden uitgevoerd. De coördinerende rol van de stichting KvK in Rotterdam en het commerciële aanbod van de aangesloten, uitvoerende dienstverleners ter plaatse in Turkije is uniek.*

*En Douwe? Dit ziet het wel zitten in Nederland en Turkije. Zijn reactie “ (...) zonder jullie ondersteuning zou ik deze taken niet hebben kunnen uitvoeren.” Geïnteresseerden in deze en andere referenties kunnen de contactgegevens opvragen.”*

De Stichting KvK Nederland Turkije werkt samen met Dutch Turkish Trade Consulting. Dit zijn Nederlanders met een Turkse achtergrond en zijn fysiek gevestigd en aanspreekbaar in beide landen. Zij werken samen met diverse partners en overheidsinstanties in Turkije. Zij zijn bekend met de bedrijfscultuur en -structuur in zowel Nederland als Turkije. Tevens zijn zij beide talen machtig.

**Gegevens:**

Stichting Kamer van Koophandel Nederland – Turkije  
Goudse Rijweg 382  
3031 CK Rotterdam, Nederland  
T: +31 (0) 10 766 00 97  
info@kvknederlandturkije.nl  
www.kvknederlandturkije.nl

Contactpersoon:

Peter Wolters  
Vice voorzitter  
m 06 207 36 100



e-mail: peter.wolters@kvknederlandturkije.nl

Dutch Turkish Trade Consulting  
tel 088 808 78 16  
e-mail: [info@turkishdutchtrade.com](mailto:info@turkishdutchtrade.com)